

OMEOPATIA In PRATICA:

Seminari di approfondimento per farmacisti

Prof. Dario Chiriaco – Dr.ssa Selina Comodi Ballanti – Dr. Dario L. Dinoi

Contenuti dei seminari

Il percorso, ideato e strutturato da farmacisti esperti in omeopatia e supportati da uno dei massimi omeopati clinici italiani, nasce dall'esigenza riscontrata nella pratica quotidiana di rispondere ai bisogni crescenti dei clienti-pazienti della farmacia sempre più informati sull'omeopatia e sulle medicine non convenzionali.

Si propone di sviluppare il ruolo del farmacista come mediatore sanitario nell'era del web mediante esercitazioni pratiche, fornendo concetti base di: terapia, comunicazione, marketing e gestione del reparto.

L'obiettivo del seminario è quello di trasmettere un metodo pratico che permetta velocemente di sviluppare le potenzialità del reparto omeopatico e fitoterapico.

Il percorso è rivolto ai titolari di farmacia che desiderino rendere produttivo il loro reparto (specializzarsi-differenziarsi-fidelizzare) ed ai farmacisti collaboratori che abbiano interesse ad acquisire una metodica operativa che innalzi le loro prestazioni professionali.

Gli argomenti trattati evidenziano le competenze da acquisire, accanto a quelle tecnico scientifiche acquisite nel corso di studi universitari, per poter essere al passo con i tempi nella farmacia di oggi.

I partecipanti avranno la possibilità di valutare la didattica e decidere di iscriversi al percorso completo di otto seminari che inizierà il prossimo autunno.

Programma:

Il retro-banco per l'estate

- Perché partire dal retro-banco?
- Patologie estive: costituzioni e diatesi
- La comunicazione: perché è più che mai importante se proponiamo un rimedio omeopatico
- Clinica: Gastroenterologia: Gengivo-stomatiti, Stipsi, Vomito, Diarrea, Acidità, Chinetosi
Flebologia: Disturbi venosi, Patologia emorroidaria, Crampi e Ipotensione
Psiche: Sindrome ansiosa, Stress, Turbe del sonno
Dermatologia: Punture d'insetto, Eritema solare, Scottature, Herpes, Verruche
Oftalmologia: Congiuntiviti ed Orzaioli
Ginecologia: Cistiti e Micosi
- Marketing: l'importanza della specializzazione per differenziarsi e prosperare
- Gestione del reparto: come organizzare un reparto omeopatico "che rende"

Il retro banco per l'autunno

Patologie Autunnali: Diatesi e Costituzioni

La comunicazione: Comunicare Competenza e Simpatia

Clinica: Immuno-stimolazione, Depressione, Sindrome ansiosa, Disturbi del sonno,
Le fasi della consulenza: L'approccio al cliente
Gestione del reparto: Allestimento dello scaffale e redditività
Esercitazione: Simulazione di consulenza.

Il retro banco per l'Inverno

Patologie Invernal: Diatesi e Costituzioni

La comunicazione:

Clinica: Malattie da raffreddamento, Influenza, Faringo-tonsilliti, Sinusiti, Laringiti, Disfonie, Tosse, Otite

Le fasi della consulenza: L'indagine

Gestione del reparto: Allestimento dello scaffale e redditività

Esercitazione: Simulazione di consulenza.

Il retro banco per la Primavera

Patologie Primaverili: Diatesi e Costituzioni

La comunicazione: Il substrato culturale italiano

Clinica: Drenaggi, Rinite allergica, Asma, Dermatiti, Congiuntiviti allergiche, Astenie, Rimedi di Pronto soccorso.

Le fasi della consulenza: La stimolazione

Gestione del reparto: Allestimento dello scaffale e redditività

Esercitazione: Simulazione di consulenza.

Essere donna

Patologie: Diatesi e Costituzioni

La comunicazione: Con chi sto comunicando

Clinica: Menopausa, Cistiti, Sindrome Premestruale, Leucorree, Dismenorrea, Flebologia, Gravidanza, Parto, Osteoporosi, Patologie del seno, Emorroidi, Fistole e ragadi.

Le fasi della consulenza: Presentazione della soluzione

Gestione del reparto: Allestimento dello scaffale e redditività

Esercitazione: Simulazione di consulenza.

Dermatologia

Patologie: Diatesi e Costituzioni

La comunicazione: L'importanza della voce

Clinica: Acne, Herpes, Verruche, Micosi, Ustioni, Punture d'insetto, Dermatiti ed Eczemi, Medicina estetica, Preparazione interventi chirurgici.

Le fasi della consulenza: Il superamento delle obiezioni

Gestione del reparto: Allestimento dello scaffale e redditività

Esercitazione: Simulazione di consulenza.

Età della vita

Patologie: Diatesi e Costituzioni

La comunicazione: L'atteggiamento del consulente

Clinica: Allattamento, Crosta latte, Rigurgiti, Psicopatologia del bambino, Malattie esantematiche, Eritema da pannolino, Eruzioni dentarie, Preparazione ai vaccini, Dismetabolismo, Ipertensione arteriosa, Obesità, Epatopatie, Discinesie delle vie biliari, Astenie sessuali, Omeopatia e geriatria.
Le fasi della consulenza: La chiusura della consulenza.
Gestione del reparto: Allestimento dello scaffale e redditività
Esercitazione: Simulazione di consulenza.

Sollievo al dolore

Patologie: Diatesi e Costituzioni

La comunicazione: Elementi di comunicazione

Clinica: Traumatologia, Distorsioni, Fratture, Ascessi, Parodontopatie, Odontoiatria, Patologie articolari, emicranie, Nevralgie.

Il consiglio: La consulenza professionale in farmacia: Impostazione e limiti.

Gestione del reparto: Allestimento dello scaffale e redditività

Esercitazione: Simulazione di consulenza.

Località, Date e Orario

Roma - Villa Aurelia, Via Leone XIII, 459 - Orario: 9.00 – 18.30

Il seminari saranno a numero chiuso, si consiglia di verificare la disponibilità dei posti prima di procedere con l'iscrizione.
La quota di partecipazione è di euro 50,00 (I.V.A. inclusa), comprensiva di materiale didattico, coffee break e pranzo.

Per informazioni ed iscrizioni:

Segreteria COII : responsabile segreteria della scuola è la Sig.ra Clara Rusticelli

p.le Clodio, 10 00195 ROMA

Tel. fax 06.37353094 Cell. 347.5941651

e-mail: info@omeopatiaclinica.it

Iscrizioni Online Su www.omeopatiaclinica.it